



Red de Empresas Amigables con la Vida Silvestre (WFEN)

Wildlife Friendly Enterprise Network (WFEN)

Anexo A: Formulario de Presentación de Productos Certificados Amigables con la Vida Silvestre (Wildlife Friendly™)

El propósito de este documento es proporcionar información relevante sobre su(s) producto(s) con el fin de evaluar su compatibilidad con el programa Certified Wildlife Friendly™ e identificar dónde se puede necesitar ayuda para preparar su(s) producto(s) para la calificación. Este documento se evaluará junto con la información proporcionada en el Formulario de Preevaluación y cualquier información complementaria. **Cualquier información proporcionada se mantendrá estrictamente confidencial.**

Consulte www.wildlifefriendly.org para obtener información adicional o póngase en contacto con nosotros a través [de info@wildlifefriendly.org](mailto:info@wildlifefriendly.org) si necesita ayuda.

Una tarifa no reembolsable de US\$250 debe acompañar este formulario.

A. Información del solicitante

Nombre del solicitante	Nombre de la empresa/compañía	Fecha

B. Información del producto

Por favor, rellene la siguiente tabla con la mayor cantidad de información posible sobre su/s producto/s. Utilice los códigos de letra para sus respuestas, de la siguiente manera:

***Lista de descripción del producto**

*(A) Materia prima o recurso natural (p. ej., madera, lana, algodón), (B) Producto manufacturado (p. ej., prendas de vestir, joyas, artesanías), (C) Alimentos/productos perecederos (p. ej., miel, hierbas), (D) Otros: sírvase describirlos.

#	Pregunta	Respuesta
B1.	Descripción del producto	
B1.1.	¿Cuál es el tipo de descripción de su producto/s? (Por favor, utilice los códigos de letra de la lista anterior)	
B1.1.a		

B1.1.b B1.1.c B1.1 d			
B1.2.	¿Cómo describirías tu producto (nombre, descripción)?		
B1.3	¿Cuántas unidades se venden? [por ejemplo, libras/kg, unidades individuales, etc.]		
B1.4.	¿Cuáles son sus ingresos anuales por la venta de su/s producto/s?		
B2.	Venta de productos		
B2.1.	¿Tu producto o productos ya se están vendiendo?		
B2.1.1.	<p>En caso afirmativo, proporcione información sobre dónde se vende su producto (o podría venderse en el futuro) utilizando los siguientes códigos de letra para sus respuestas:</p> <p>(a) supermercado, (b) tienda independiente, (c) productor externo, (d) venta directa al por menor, (e) Internet, (f) otros.</p> <p>Tenga en cuenta también si estos puntos de venta son: (G) Local, (H) Nacional, (J) Regional o (K) Global</p>		
B2.1.1.a B2.1.1.b B2.1.1.c B2.1.1.d B2.1.1.e	Productos	Puntos de venta actuales	Futuros puntos de venta
B3.	Identificación de marca		
B3.1.	¿Se venden sus productos bajo una marca? En caso afirmativo, proporcione el nombre de la marca.		
B3.2.	¿Tienen alguna certificación adicional? En caso afirmativo, por favor indique.		
B4.	Preparación del producto para la venta		
B4.1.	Si su(s) producto(s) no está(n) listo(s) para ser vendidos, por favor enumere los requisitos para prepararlos para su venta (es decir, tiempo, dinero, permisos, etc.)		
B4.2. B4.2.a B4.2.b B4.2.c	Enumere cualquier otro producto que esté preparando para la venta		
B4.3. B4.3.a B4.3.b	Indique el nombre de la marca para los 'otros productos'		

B4.3.c		
B4.4.	¿Tienen planes de comercializar productos adicionales? En caso afirmativo, proporcione una lista de estos productos.	

C. Antecedentes empresariales

Por favor, rellene esta tabla con información sobre su negocio y su ubicación.

#	Pregunta	Respuesta
C1.	Detalles de su negocio	
C1.1.	¿En qué año inició su negocio?	
C1.2.	¿Cuál es el tamaño del área donde se produce la producción?	
C1.3.	¿Cuál es el tamaño de la población local en el área donde se produce la producción?	
C1.4.	¿Cuántos años lleva trabajando en este lugar?	

D. Capacidad de producción

Complete la tabla a continuación con la capacidad de producción de su empresa

#	Pregunta	Respuesta
D1.	Capacidad de producción	
D1.1.	¿Cuál es su capacidad de producción anual actual?	
D1.2.	¿Cuál es su capacidad de producción mensual actual?	
D1.3.	¿La capacidad de producción varía según el mes o la temporada? En caso afirmativo, indique a continuación el número máximo de unidades producidas por mes:	

Ene	Feb	Marzo	Apr	Mayo	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic

E. Normas laborales, salariales y materiales

#	Pregunta	Respuesta
E1.	Información del empleado	
E1.1.	Explique el tipo de empleado que contrata, es decir, a tiempo parcial, a tiempo completo	
E1.2.	¿Usted tiene personal contratado por trabajo realizado por pieza (¿e por unidad o kg?)	

E1.3	¿ Usted tiene personal contratado por tiempo (es decir, por hora/mes/anualmente)?	
E2.	Normas Laborales	
E2.1	¿Cuenta con normas laborales que demuestren prácticas equitativas o de comercio justo? En caso afirmativo, describa:	
E2.2	¿Tiene pautas salariales locales que respalden demandas equitativas o de comercio justo? En caso afirmativo, describa:	
E2.3	¿Ha habido alguna verificación por parte de terceros de las demandas de equidad o salario justo? En caso afirmativo, describa:	
E3.	Producción de productos <i>[Cuando envíe este formulario, proporcione toda la documentación que tenga para respaldar sus respuestas a las siguientes preguntas]</i>	
E3.1.	Si su producto es una <i>materia prima</i> o un <i>recurso natural</i> , ¿cuenta con controles para garantizar una cosecha sostenible de su producto? En caso afirmativo, describa:	
E3.2.	Si su producto es un <i>producto manufacturado</i> , ¿de dónde provienen las materias primas utilizadas en la producción de su producto?	
E3.3.	¿Tiene información que respalde el hecho de que la fabricación de su producto es ecológicamente racional? En caso afirmativo, sírvase describir:	
E3.4.	¿Ha habido alguna verificación por parte de terceros del impacto ecológico de su producción? En caso afirmativo, sírvase describir:	

F. Estructura de precios

#	Pregunta	Respuesta
F1.	Precios	
F1.1.	¿Cuál es el rango de precios al por mayor (US\$)?	
F1.2.	¿Cuál es el rango de precios de venta real o sugerido (US\$)?	
F1.3.	¿Aplican precios por volumen? En caso afirmativo, describa:	
F1.4.	¿Tiene un desglose completo de los costes de material de su/s producto/s? En caso afirmativo, proporcionar detalles:	
F1.5.	¿Tiene un desglose completo de los costos de mano de obra de sus productos? En caso afirmativo, proporcionar detalles:	

--	--	--

G. Ventas/Distribución/Marketing

#	Pregunta	Respuesta
G1.	Marketing	
G1.1.	¿Cuál es la cantidad mínima de pedido de ventas, si corresponde?	
G1.2.	¿Cuánto tiempo de espera se requiere antes de los primeros pedidos de su producto?	
G1.3.	¿Cuánto tiempo de espera se requiere antes de pedidos adicionales de su producto?	
G1.4.	¿Cuál es la capacidad anual potencial de sus materiales disponibles y/o mano de obra?	
G1.5.	¿Cuál es el plazo para aumentar su capacidad al máximo?	
G1.6.	¿Los productos tienen algún requisito especial de embalaje o manipulación (por ejemplo, refrigeración)?	
G1.7.	¿Se pueden hacer versiones personalizadas del producto? En caso afirmativo, describa:	
G1.8.	¿Se aplica alguna restricción comercial a la venta del producto?	
G1.9.	¿Se requiere algún permiso especial para la venta de los productos?	

H. Documentos justificativos

#	Pregunta	Respuesta
H1.	Documentación	
H1.1.	¿Tienes un plan de negocios? En caso afirmativo, envíelo junto con esta solicitud	
H1.2.	¿Tienes materiales de marketing que describan tu/s producto/s? (por ejemplo, hoja de presentación/catálogo de producto/ficha técnica/material de uso promocional)? En caso afirmativo, incluya copias de estos materiales con su solicitud.	

Declaración:

Doy fe de que he proporcionado esta información con precisión y según mi saber y entender:

Firma:

Fecha:

Gracias por su interés en Certified Wildlife Friendly™

Nos pondremos en contacto con usted después de haber revisado su solicitud.